

Seit mehr als 50 Jahren: Mess-, Steuer- und Regeltechnik ist unsere Leidenschaft. Hochwertige, innovative Produkte zu entwickeln ist unsere Berufung. Seit 1967 entwickeln und stellen wir Regelungs- und Steuerungstechnik für Heizungs-, Klima- und Lüftungssysteme her und sind seit einigen Jahren auch im Bereich der intelligenten Gebäudesteuerung ein innovativer Lieferant. Zuverlässigkeit und Innovationsgeist sind es, die uns als inhabergeführtes Unternehmen seit jeher auszeichnen.

Diese Aufgabe ist sehr anspruchsvoll. Es lohnt sich für alle diejenigen, die keinen normalen Bürojob suchen und sich selbst gerne herausfordern. Arbeitsbeginn ab sofort oder nach Vereinbarung bei uns am Hauptsitz in Chur oder im Home-Office.

Automation & HVAC Specialist (100%)

Es geht darum, die Erfolgsgeschichte unseres Unternehmens weiterzuschreiben und unser Kerngeschäft in der Regelungs- und Steuerungstechnik auf ein nächstes Level zu heben. Dabei wird das Ziel verfolgt, den Umsatz zu steigern, Marktanteile auszubauen und Kunden mit bewährter Technologie sowie weiterentwickelten oder neuen Produkten über die Landesgrenzen hinaus zufriedenzustellen. Die Stelle ist direkt beim Leiter Marketing und Verkauf angesiedelt.

Das sind deine Aufgaben:

- Gezielte und aktive Marktbearbeitung mit Produkten für die Regelung und Steuerung von HLK Anlagen
- Aktive Geschäftsentwicklung für «myTEM» - unserer Smart Automation Lösungen
- Akquirieren von Neukunden, Aufbau und Pflege von langfristigen Geschäftsbeziehungen von der Verhandlung bis hin zum Verkaufsabschluss
- Mit einer hohen Reisebereitschaft besuchst du interessierte Unternehmen selbständig oder mit Techniker aus unserem Entwicklungsteam, um alle Fragen zu klären
- Präsenz als Co-Gastgeber an eigenen Veranstaltungen
- Zusammenarbeit mit Marketing, Produktmanagement und Support sowie im Vertriebsteam
- Koordination aller internen und externen Projektbeteiligten

Weitere Ideen? Die Meinungen unserer Mitarbeitenden interessieren uns und deshalb haben wir eine offene und konstruktive Kultur.

Damit überzeugst du uns:

- Eine abgeschlossene technische Ausbildung, vorzugsweise über ein abgeschlossenes Studium in der Heizung-Lüftung-Klima Gebäudetechnik und/oder mit speziellem Fokus in der Wärmepumpen-Technik
- Mehrjährige Vertriebserfahrung mit Heizung-Lüftung-Klima Gebäudetechnik und/oder Gebäudeautomation
- Sehr gute soziale Fähigkeiten im Aufbau von langfristigen Kundenbeziehungen sowie hohe Sozialkompetenz bei der internen Zusammenarbeit
- Sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten sowie eine systematische, strukturierte Arbeitsweise
- Kreative, aufgeweckte und begeisterungsfähige Persönlichkeit mit kundenorientierter Grundhaltung, Verhandlungsstärke sowie ergebnisorientiertem Arbeitsstil
- Eine ausgeprägte Macher- und Hands-on-Mentalität zeichnen dich aus
- Ausgeprägte Dienstleistermentalität mit der Bereitschaft auch mal die «Extra-Meile» zu gehen
- Hohe Reisebereitschaft im europäischen Raum bringt dich zu den richtigen, ausgewählten Kunden
- Stilsichere mündliche und schriftliche Ausdrucksweise in Deutsch
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse sind ein Muss
- Kenntnisse von weiteren Sprachen von grossem Vorteil

Wir bieten dir:

- Eine abwechslungsreiche und interessante Tätigkeit
- Grosse Selbstständigkeit in einem dynamischen internationalen Umfeld
- Gelegenheit für regelmässiges Reisen
- Freies Arbeiten in einem kollegialen Umfeld mit flachen Hierarchien, indem du deine Fähigkeiten und Erfahrungen einbringen und so entscheidend zum Erfolg des Unternehmens beitragen kannst.
- Home-Office (bis 100%) und moderner Arbeitsplatz am Hauptsitz in Chur
- Firmenwagen auch für den privaten Gebrauch
- Mobiltelefon und Laptop auch für den privaten Gebrauch
- Flexible Arbeitszeiten
- Weiterbildungsmöglichkeiten

TEM achtet die unterschiedlichen Bedürfnisse und Lebenserfahrungen ihrer Mitarbeitenden und fördert deren Vielfalt. Gleichbehandlung geniesst höchste Priorität.

Fragen zur Stelle beantwortet Christian Bachmann, Leiter Marketing und Verkauf gerne telefonisch unter +41 79 510 96 34 oder per E-Mail auf christian.bachmann@tem.ch. Bist du interessiert und möchtest dich bewerben? Dann freut sich Michèle Membrini, Leiterin Finanzen und HR auf deine kompletten Bewerbungsunterlagen per E-Mail an michele.membrini@tem.ch oder per Post an Triststrasse 8, 7007 Chur

Karrierestufe

Berufseinstieg

Branchenwechsel

Branche

- Baugewerbe
- Elektrotechnik
- Immobilienbranche
- IT und Services

Beschäftigungsverhältnis

Vollzeit

Tätigkeitsbereiche

Marketing

Vertrieb